

Tuyển dụng SALES MANAGER

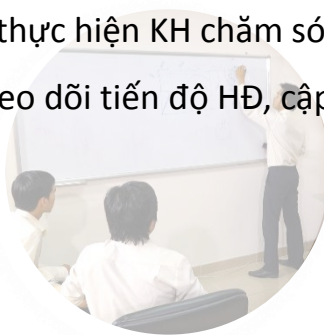
CÔNG VIỆC

- Triển khai thực hiện kế hoạch Kinh doanh, đảm bảo doanh số về thị trường Thiết bị cấp đông, kho lạnh.
- Lựa chọn và đề xuất phương án kỹ thuật tối ưu cho các HSDT.
- Kiểm soát việc lập kế hoạch và triển khai công việc báo giá đấu thầu.
- Phát triển mối quan hệ với khách hàng hiện có và tìm kiếm thêm khách hàng mới cho công ty.
- Tham gia phân tích, đánh giá thị trường, đánh giá đối thủ cạnh tranh.
- Xây dựng & triển khai thực hiện KH chăm sóc khách hàng.
- Phối hợp với các BP theo dõi tiến độ HĐ, cập nhật Budget & thu hồi đủ công nợ.



QUYỀN LỢI

- Mức lương cạnh tranh; Có chế độ thưởng theo kế hoạch kinh doanh và chỉ tiêu doanh số;
- Được hưởng đầy đủ chế độ phúc lợi theo luật lao động;
- Bảo hiểm sức khỏe 24/24, Phụ cấp đi lại;
- Được tham gia các chương trình đào tạo của Công ty;
- Du lịch và khám sức khỏe định kỳ hàng năm.



YÊU CẦU

- Tốt nghiệp Đại học chuyên ngành Kỹ thuật, Quản trị kinh doanh;
- Ít nhất 5 năm ở vị trí tương đương;
- Có chuyên môn, kinh nghiệm liên quan đến kỹ thuật, ưu tiên liên quan ngành cơ, điện lạnh;
- Biết sử dụng tiếng Anh thành thạo: nghe, nói, đọc, viết.

Hồ sơ gửi qua email hoặc nộp trực tiếp tại:

Địa chỉ: Lô 25-27 đường Trung Tâm, KCN Tân Tạo, Phường Tân Tạo A, Quận Bình Tân, TP.HCM

Điện thoại: (028) 375 45678 – Ext: 115 (Ms Liên)

Email: careers@arico.com.vn – Website: <http://www.arico.com.vn>